



CATÁLOGO

TECNOLOGÍAS HABILITADORAS

EN EL SECTOR SMART AGRO





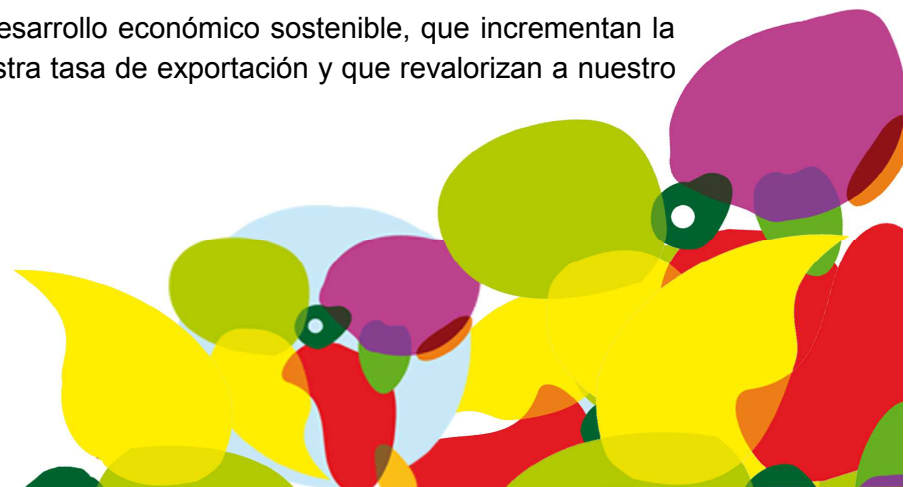
La décima edición de Fruit Attraction se celebrará en Madrid del 23 al 25 de octubre en un contexto sectorial en donde tanto innovación y como TICs permiten digitalizar procesos que afectan a la cadena agroalimentaria. Contará con más de 1.600 expositores y 70.000 profesionales de 120 países.

- ⇒ AMETIC tiene una participación destacada en la zona de Smart Agro de la feria. La transformación digital y la innovación tecnológica en toda la cadena agroalimentaria (producción, transformación, distribución y comercialización) optimizan la calidad, mejoran el rendimiento y reducen el impacto medioambiental. A su vez, integran a los productores en las cadenas de valor globales, mejorando las oportunidades en el mercado y optimizando la sostenibilidad en el tiempo de recursos naturales, económicos y sociales.
- ⇒ España en su conjunto tiene todos los elementos para exportar la agricultura del futuro. Cuenta con diversidad de cultivos, un sector agroindustrial muy organizado con vocación internacional y, sobre todo, con nuevas empresas especializadas en la gestión digital de explotaciones agrícolas y ganaderas. Ello nos posiciona como un país clave en el desarrollo de la agricultura del futuro.

AMETIC es la patronal representante del sector de la industria tecnológica digital en España. Nuestros asociados son empresas de todos los tamaños e incluyen grandes empresas globales de TI, Telecomunicaciones, Electrónica, Servicios y Contenidos Digitales, empresas líderes en transformación digital y asociaciones del sector.

- ⇒ AMETIC representa un sector clave para el empleo y la competitividad con un importante impacto en el PIB nacional, al tiempo que ofrece posibilidades de externalización muy positivas para otros sectores productivos, su transversalidad deriva en la digitalización de los procesos empresariales tanto la de generación de productos como la oferta de servicios.
- ⇒ AMETIC representa a un conjunto de empresas que constituyen una palanca real de desarrollo económico sostenible, que incrementan la competitividad de otros sectores, que generan empleo de calidad, que incrementan nuestra tasa de exportación y que revalorizan a nuestro país y a su industria.

www.ametic.es internacionalizacion@ametic.es



INDICE



Pabellón 7

Soluciones	
	Proyectos de innovación, investigación y digitalización agraria a medida.
	Monitorización de cadena de frio para sector logístico y agroalimentario. Monitorización y eficiencia energética para industria retail y manufactura
	Consultora agrícola. Expertos en Teledetección, Mapeado de suelos y gestión mediante GIS de soluciones agrícolas.
	Implementación de modelos predictivos a través de una plataforma digital con aplicaciones en toda la cadena de valor agroalimentaria.
	Desarrollo de sistemas de monitorización ambiental para aplicaciones de agricultura de precisión. Redes de sensores y software para gestión de datos en la nube.
	Software de alertas de riesgos y control de plagas agrícolas
	Herramientas de gestión de la empresa con ERPagro, apps para explotación de datos en campo, sensorística y desarrollos en Big Data.
	Software de gestión de las parcelas de cultivo e ISAPRECO (CRM de asesoramiento agrícola)
	Suite completa de Aplicaciones para productores/agricultores, almacenes hortofrutícolas y para distribuidores/asesores fitosanitarios.
	Sistema de Gestión de Fabricas en Tiempo Real que interconecta todos los actores de la fábrica.
	Portal de comercio profesional de patata a través de Internet.



INDICE



Pabellón 7



AGROSAP-AGROPLANNING

AICOX

CONAPA

EC2CE

ENVIRA

FUTURCROP

HISPATEC

ISAGRI

LOCATEC

MESBOOK

POTATO MARKET



AGROSAP



Nuestra misión es facilitar a los profesionales agrícolas acceso a la última tecnología en sensores, robótica, instrumentación y software para agricultura de precisión. Agrosap conecta a investigadores, agricultores y empresas agroalimentarias, para diseñar proyectos de innovación, investigación y digitalización agraria a medida.

www.agrosap.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Sector agroalimentario, especialmente sector productor. Pequeños y grandes agricultores, empresas agroalimentarias y cooperativas. Ofrecemos soluciones adaptadas a cada necesidad, desde dispositivos individuales hasta proyectos globales de digitalización agrícola.

TECNOLOGÍAS

Agricultura de precisión. Guiado de vehículos agrícolas por GPS/GNSS. Agroplanning Software agrícola. Sensores. Monitorización de vehículos agrícolas. Teledetección de cultivos. Proyectos de digitalización agroalimentaria. Aplicación variable. Diseño y prototipado de dispositivos

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

Guiado de vehículos agrícolas por GPS/GNSS. – Sistemas de guiado automático para tractores para trabajos agrícolas.

Agroplanning, Software Agrícola: Solución web que mejora la productividad monitorizando el trabajo de la maquinaria agrícola, la situación de los cultivos y el estado del suelo.

Proyectos de digitalización agroalimentaria: Diseño e implantación de soluciones tecnológicas para empresas, cooperativas y pequeñas explotaciones.

Aplicación variable: Comercialización de dispositivos para aplicación variable y generación de mapas de prescripción.

Drones para agricultura: Servicio de drones para agricultura especializado en el seguimiento de ensayos y cooperativas

DEMANDA DE MERCADO

Durante los últimos 10 años hemos ayudado a grandes empresas y a pequeños productores a resolver sus retos agronómicos gracias al uso de la tecnología. **Firmas como Bayer, Pioneer, Galpago, Todolivo o Surexport, confían en nosotros para mejorar su productividad mediante la implantación de soluciones avanzadas.**

Nuestra experiencia en agricultura de precisión se transmite a los proyectos que desarrollamos para nuestros clientes: proyectos de digitalización, de diseño de hardware, de formación, de sensorización de cultivos o de monitorización de vehículos agrícolas.

MERCADO POTENCIAL

En el caso de la actividad agroalimentaria, se hace imprescindible el uso de la tecnología para conseguir un sector competitivo y sostenible, maximizando el rendimiento de los cultivos y el uso de los recursos. El sector necesita de la tecnología para solventar retos como la el aumento de la demanda alimentaria mundial, el cambio climático, y la optimización de los insumos (energía, nutrientes o fitosanitarios).

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: C/ Diseño, 8 Edificio Diseño - Local
1. Polígono Industrial PISA
41927. Mairena del Aljarafe (Sevilla)

Teléfono: +34 955 260 035

E-mail: oficina@agrosap.es

Personas de contacto:

- Salvador Correa Rosa, Gerente.
- Manuel Pérez, Director de Innovación



DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal:

Avenida de Somosierra, 12 1º oficina A,
28703 Madrid– España

Teléfono: +34 91 659 29 70

E-mail: informa@aicox.com

Personas de contacto:

- Jorge del Valle

AICOX



Empresa de ingeniería e integración de sistemas, cuya propuesta de valor en proyectos IoT, Smart City e IoT Industrial es el diseño e implementación de proyectos end-to-end de monitorización M2M, procesamiento de datos masivos (BigData) y desarrollo de plataformas web IoT.

www.aicox.com

SECTORES A LOS QUE APLICA

Prácticamente la totalidad de sectores industriales: alimentación, bebidas, farmacéutico, etc.

TECNOLOGÍAS

- Industrial
- Sensórica y Comunicaciones • Redes celulares

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- **Monitorización de cadena de frío para sector logístico y agroalimentario.** Sistema de monitorización integral de la cadena de frío en logística (transporte) e industria.
- **Monitorización y eficiencia energética para industria retail y manufactura.** Sistema de medida de parámetros energéticos y de consumo.
- **Sistemas RTLS (Localización Indoor en Tiempo Real),** para seguimiento de activos en retail y otras industrias .
- **Asset Tracking, tanto outdoor como indoor.** Seguimiento de activos mediante equipos de localización basados en satélite, en localización pro celdas de telefonía móvil o por una combinación de ambas

DEMANDA DE MERCADO

El mercado demanda sistemas de seguimiento de la cadena de frío, en toda la cadena de valor, que permitan determinar si una carga no está sometida a las condiciones deseadas de temperatura y humedad.

Estos sistemas deben cumplir además con ciertos requisitos reglamentarios: captación de datos automatizada y mantenimiento de los registros de temperatura, de modo que los operadores logísticos que utilicen estas tecnologías disponen de un sistema de verificación de la conservación de la cadena de frío.

MERCADO POTENCIAL

El escenario indicado anteriormente llevará a un **incremento de un 20%-25% en el número de almacenes, con mayor proximidad al cliente final para cubrir la distribución de “última milla”**. La propia red de distribución aumentará, así como las necesidades de monitorización de las empresas que “producen” los materiales sensibles a cambios de temperatura (productos frescos, congelados, medicinas), como elemento de certificación y aseguramiento de la calidad de sus procesos. Por tanto el mercado potencial cubre tres tipos de segmentos: los “productores” en sí mismos, las empresas de distribución y logística, y el “comprador” mayorista final de los productos (cadenas de supermercados, retail).



DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: C/ Gran Vía nº 6—4ª, 28013 (Madrid)

Teléfono: +34 900 90 14 23
+34 651 73 73 69

E-mail: info@conapa.es / jj.santiago@conapa.es

Persona de contacto:
José Javier Santiago Ortiz-CEO

CONAPA



Consultora Agrícola especializada en la implantación de nuevas tecnologías para conseguir una gestión sostenible de cultivos y explotaciones agrícolas. Expertos en Teledetección, Mapeado de Suelos y gestión mediante GIS de soluciones agrícolas.

www.conapa.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Nuestros **servicios de Agricultura 4.0** están dirigidos al sector primario (agrícola y ganadero). Grandes productores y empresas de la industria agroalimentaria.

TECNOLOGÍAS

Teledetección agrícola de alta resolución (satélites y drones).

Mapeado de suelos.

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- **Teledetección agrícola** con Satélites de Muy Alta Resolución (1 metro GSD y revisitas diarias) y mediante drones de ala fija (autonomía de 1 hora - 600 ha/ día) que obtienen datos multispectrales y térmicos de los cultivos.
- **Mapeado del suelo y subsuelo**, hasta 1 metro de profundidad (CE, pH y materia orgánica), con sistemas que permiten una producción de 300 ha/día. Mediante sensores arrastrados por pick-up.
- Recogida de **datos a nivel de planta y suelo** (mediante datalogger en tiempo real conectados a plataforma Big Data, con modelos predictivos y correctivos), que permiten tener bajo control la producción y los diferentes parámetros que afectan a la misma (plagas, enfermedades, nutrientes, humedad, etc).
- Plataforma **AgroGIS**, para facilitar la recolección de muestras y datos en campo, y su control desde cualquier ubicación geográfica.

DEMANDA DE MERCADO

La Agricultura de Precisión es el conjunto de técnicas que permiten realizar una gestión eficaz de los recursos, optimizando los rendimientos. Nuestras generaciones, y las futuras, necesitan un bienestar global, y nosotros, como segmento relacionado con la agricultura, tenemos una importante labor que realizar. Cuando hablamos de sostenibilidad nos referimos a la necesidad de asumir que "la naturaleza y el medioambiente no son una fuente inagotable de recursos". De ahí que las técnicas de Agricultura 4.0 tengan una demanda creciente, y se puedan convertir en necesarias ante el constante crecimiento de la población mundial y el, cada vez más presente, Cambio Climático.

MERCADO POTENCIAL

La gestión agrícola desde el punto de vista empresarial debe modernizarse y automatizar procesos y labores. El objetivo es producir alimentos de calidad y respetuosos con el medioambiente. La totalidad de la cadena agroalimentaria debe ampliar la trazabilidad de los alimentos a su primer eslabón: el campo.

De ahí que el conjunto de productores, asociaciones, cooperativas y empresas de servicios, puedan disponer de herramientas de Agricultura 4.0 para la gestión sostenible de cultivos y explotaciones.

Nuestra tecnología para tus mejores decisiones



- Optimiza inventarios
- Anticipa tus aprovisionamientos
- Decide las mejores variedades a plantar

www.ec2ce.com • info@ec2ce.com • +34 954 966 008

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: Av. de Diego Martínez Barrio
Nº10. Sevilla. España

Teléfono: +34 954 966 008

E-mail: info@ec2ce.com

Personas de contacto:

- Pedro Carrillo, CEO
- Ricardo Arjona, CTO - COO

EC2CE



ec2ce es una joven empresa innovadora con sede en Sevilla, de base científica matemática que implementa modelos predictivos a través de una plataforma digital con aplicaciones en toda la cadena de valor agroalimentaria.

www.ec2ce.com

SECTORES A LOS QUE APLICA

ec2ce **desarrolla herramientas de inteligencia artificial** para soportar la toma de decisiones relacionadas con la producción, la comercialización y la distribución de alimentos en toda la cadena de valor agroalimentaria.

TECNOLOGÍAS

ec2ce tiene tecnología propia de inteligencia artificial que extrae todo el valor a la información y el "big data" que se genera en el sector, mediante el desarrollo y uso de modelos predictivos. ec2ce está considerada por consultoras especializadas como una de las diez principales compañías en su sector.

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

La compañía aplica su tecnología a tres líneas de producto:

- **Market Supply:** modelos predictivos de demanda y oferta, útiles en la toma de decisiones estratégicas de comercialización de producto y de cobertura de riesgos.
- **Decision Farming:** herramientas de optimización de la gestión de las explotaciones agrícolas para maximizar la productividad mejorando el riego, la fertilización y el tratamiento de plagas, incluyendo criterios económicos y de sostenibilidad.
- **Supply Chain:** modelos y estimaciones de acopio para que las comercializadoras optimicen su estrategia comercial y la planificación logística y de sus operaciones.

DEMANDA DE MERCADO

La generación de datos e información en la cadena agroalimentaria hace que su gestión y explotación requieran de herramientas que permitan extraer todo su valor y convertirlos en elementos útiles para la toma de decisiones. Los beneficios económicos para los usuarios tanto por mejoras de producción y ahorro de insumos como por optimización de las estrategias comerciales hacen que la demanda de aplicaciones de inteligencia artificial asociadas a la toma de decisiones sea cada vez mayores en el sector.

ec2ce proporciona soluciones específicas que aúnan los requerimientos del sector y una tecnología a la vanguardia del estado de la técnica, lo que convierten a nuestra compañía en el socio ideal para aplicar este tipo de soluciones.

MERCADO POTENCIAL

Nuestros clientes son **empresas agroalimentarias y cooperativas que gestionan explotaciones agrícolas de monocultivos de alto valor añadido, como olivar, vid, cítricos, y hortalizas; cultivos extensivos, tales como cereales, algodón, arroz, oleaginosas; o invernaderos y cultivos de hortalizas.** Hoy en día estamos expandiendo la base de clientes en España, pero la orientación es internacionalizar nuestros servicios en Europa, EEUU, Latinoamérica y Asia.

Estos se distribuyen entre las distintas etapas de la cadena de valor agroalimentaria, donde aplicamos distintas soluciones según nuestros productos tecnológicos, desde producción a comercialización y retail, incluyendo aseguradoras y empresas de semillas.



ENVIRA



Empresa especialista en el desarrollo de sistemas de monitorización ambiental para aplicaciones de agricultura de precisión. Redes de sensores y software para gestión de datos en la nube.

www.enviraiot.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Agricultura de precisión, seguimiento ambiental de invernaderos.

TECNOLOGÍAS

Monitores de condiciones ambientales aplicados a la agricultura de precisión y software para la explotación de datos y toma de decisiones.

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

Basados en nuestra plataforma tecnológica Nanoenvi@, nuestros equipos están diseñados para la captura y transmisión de datos de sensores ambientales de todo tipo, con aplicaciones como la optimización del riego, el control de condiciones que faciliten el desarrollo de enfermedades de los cultivos y la optimización del rendimiento de la producción.

Estos equipos disponen de conectividad inalámbrica, tanto para comunicarse en redes locales como con servidores en la nube. El gestor de la explotación puede seguir de forma remota desde su teléfono móvil, tablet u ordenador el estado de su explotación y mediante las herramientas de análisis de datos que incorporamos, tener una base para realizar actuaciones de mejora de su explotación.

DEMANDA DE MERCADO

El crecimiento de la población mundial así como las consecuencias del cambio climático hacen que este tipo de tecnologías, que hasta el momento se están aplicando de forma limitada en la agricultura, sean imprescindibles para un crecimiento sostenible del sector agroalimentario

MERCADO POTENCIAL

Se trata de una tecnología nueva pero ya contrastada en otros tipos de aplicaciones y con un rápido retorno de la inversión para los productores por la mejora en el rendimiento de las explotaciones que tiene la aplicación de estas tecnologías.

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: Parque tecnológico de Asturias, 33428. Llanera (Asturias)

Teléfono: +34 985 73 39 52

E-mail: lg@enviraiot.es

Persona de contacto:

- Luis García Riera. Director de Sensórica



DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: Joan Miró núm. 2 - 1º, 1ª
Sant Quirze del Vallés
(08192) Barcelona

Teléfono: +34 626146051

E-mail: fprieto@futurcrop.com

Persona de contacto:

Fernando Prieto, Director General

FUTURCROP



Software que utiliza técnicas de Inteligencia Artificial y modelos fenológicos de 179 plagas, para enviar avisos de riesgo y predicciones de su desarrollo biológico, lo cual permite mayor eficacia en su control y reducir el uso de fitosanitarios en un 30% y de biopesticidas más de un 40%.

www.futurcrop.com

SECTORES A LOS QUE APLICA

Sector hortofrutícola

TECNOLOGÍAS

Técnicas de Inteligencia Artificial, Fenología de las Plagas y de Analítica Predictiva

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

Tecnología SaaS, que permite que el software pueda ser utilizado desde cualquier dispositivo conectado a internet. **No requiere la instalación de sensores ni estaciones meteorológicas, pues recoge diariamente los datos de 85.000 estaciones de todo el mundo.** Se aplican algoritmos de búsqueda de patrones a las condiciones climatológicas de la base de datos y a los modelos fenológicos de las plagas.

Se genera automáticamente el registro histórico de riesgos de plagas de los últimos 3 años.

Se han desarrollado aplicaciones de software integradas en el sistema para el registro geolocalizado mediante el smartphone de daños causados por plagas, capturas y tratamientos realizados.

DEMANDA DE MERCADO

El Cambio Climático, la aparición de nuevas plagas debido a la internacionalización del comercio agrícola, la resistencias a los insecticidas de síntesis y la regulación restrictiva de los gobiernos en el uso de materias activas hace imprescindible un sistema de apoyo a la toma de decisiones que permita optimizar las medidas de control de plagas.

FuturCrop permite detectar las plagas en la etapa inicial de las primeras generaciones, y por consiguiente minimizar el uso de fitosanitario, su coste y los residuos químicos en frutas y verduras. Puede ser utilizado para controlar las plagas en campos situados en cualquier lugar del mundo.

MERCADO POTENCIAL

El programa funciona online desde finales del año 2016, con más de 1000 usuarios registrados de 39 países. Por tanto se trata de una tecnología madura, contrastada y eficaz.

Son potenciales todas las empresas y agricultores que tengan la intención de minimizar el riesgo de pérdida de su cosecha debido al ataque de plagas, disminuir los costes de los tratamientos, reducir los residuos de productos químicos en sus frutas y desarrollar una agricultura más sostenible.



HISPATEC



Líder en software y tecnología para el sector agroalimentario. Presente en 5 países, y con más de 400 clientes, es especialista en herramientas de gestión de la empresa con ERPagro, apps para explotación de datos en campo, sensorística y desarrollos de Big Data.

www.hispatec.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Sector agroalimentario en su conjunto: Cooperativas, Subastas, comercializadoras... Cuenta también con clientes en el sector auxiliar como semilleros, empresas de suministros, envases y embalajes.

TECNOLOGÍAS

ERPagro: Enterprise Resource Planner

Campogest y Camponet: Apps móviles para gestión agronómica

Hortisys: Sensores y sistemas de soporte a decisiones

Big Dato Agro

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- **ERPagro** – ERP vertical para empresas del sector agroalimentario: Cooperativas, Subastas, comercializadoras... Vertebrada y gestiona toda la información de la empresa, tanto la operativa como la contable, fiscal o de nóminas.
- **Campogest y Camponet:** Apps para la gestión de la actividad de cultivo dirigidas a Técnicos de Campo e Ingenieros Agrónomos y a Agricultores respectivamente. Se integra con ERPagro para contribuir a un ecosistema de información aun más completo y eficaz.
- **Hortisys:** Sistema de sensores en planta que registra constantemente su estado en decenas de parámetros y los combina con info meteorológica para dar al Técnico de Campo la información exacta de como está la cosecha.
- **BIG DATA Agro:** La solución de Big Data se conecta con el ecosistema de información de ERPagro y , junto con fuentes de datos externas, ofrece una perspectiva nunca antes disponible para la gestión y la toma de decisiones.

DEMANDA DE MERCADO

Los productos de Hispatec ayudan a las empresas agroalimentarias a crecer constantemente ya que son tan escalables como lo requiera la actividad. Son productos ajustables a cualquier escala de empresa como demuestra el amplio abanico de empresas que ya operan con su software. El mercado demanda cada vez más soluciones que integren todas los eslabones de la cadena de valor y de producción y es ahí donde la empresa tecnológica ofrece las soluciones indicadas de manera integral o modular.

MERCADO POTENCIAL

Gracias a la sólida red de distribución creada, y en constante expansión, Hispatec crece año a año llegando a más territorios y a más clientes en los mercados ya consolidados. Los países en los que están disponibles sus soluciones son:

- España
- Marruecos
- México
- Perú
- Chile
- Argentina

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal:

Avenida de la Innovación, 1 - Edificio Cajamar
PITA | Parque científico Tecnológico de Almería

Teléfono: +34 902 28 11 82

E-mail: info@hispatec.com

Personas de contacto:

- José Luis Estrella, Director General



Líder europeo en software de gestión agrícola



Geofolia

Una solución única para la gestión de parcelas

IsaPreco

El primer CRM de asesoramiento agrícola del mercado



DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: C/Espinosa, 8—410—46008
Valencia

Teléfono: 902 170 570

E-mail: isagri@isagri.es

Personas de contacto:

- Emilie Maigre, Gerente
- Miguel Vargas, Responsable Comercial Grandes Cuentas

ISAGRI



Informática para agricultura, ganadería y bodegas

ISAGRI es una empresa que desde el año 1991 desarrolla y distribuye software informático para el sector agroalimentario.

www.isagri.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Prácticamente en la totalidad de los sectores agroalimentarios: horticultura, fruticultura, extensivos, viticultura, bodegas, ganadería etc, diferenciando soluciones especializadas para cada sector.

TECNOLOGÍAS

Para el sector de las agro-industrias, cooperativas, asesorías y agricultores ISAGRI presenta en esta feria:

GEOFOLIA (Software de gestión de las parcelas de cultivo)

ISAPRECO (CRM de asesoramiento agrícola)

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

GEOFOLIA: Con Geofolia los técnicos y agricultores utilizan los mismos datos dentro de un mismo programa, favoreciendo el intercambio de información.

Este software es una solución única de gestión de parcelas de cultivo para la gestión técnica y económica de los datos. Con Geofolia el cliente podrá trabajar en un entorno con cartografía 3D y con completa movilidad.

ISAPRECO: Es el primer CRM de asesoramiento agrícola del mercado pensado para el trabajo que se realiza desde los departamentos técnicos de las empresas agroalimentarias. Este software permite llevar la cartera de clientes, el seguimiento de la agenda de trabajo y las recomendaciones y consejos de tratamientos, basándose en el Vademécum del MAPAMA y/o en criterios propios.

DEMANDA DE MERCADO

El mercado agroalimentario demanda de una forma creciente herramientas que permitan mejorar la gestión de los datos obtenidos de las parcelas de cultivo de sus socios y/o proveedores agricultores, y el intercambio de información con estos.

El objetivo de la gestión de estos datos es poder obtener una trazabilidad completa de los cultivos (cuadernos de campo, global gap...), un seguimiento técnico adecuado y una mejora en la rentabilidad económica.

Todos estos softwares es necesario que integren los datos obtenidos con una cartografía 3D que permita introducir y consultar datos desde el plano.

MERCADO POTENCIAL

Las agro-industrias, cooperativas, empresas de asesoramiento agrícola e incluso los agricultores.



LOCATEC

locatec.es
APPS PARA EL SECTOR AGRÍCOLA

Desarrollamos Aplicaciones especializadas en el sector Agrícola. Además de por utilizar la tecnología más avanzada y puntera, destacamos sobre nuestra competencia por ofrecer una plataforma 100% personalizada a las necesidades del cliente y muy fácil de utilizar.

www.locatec.es

SECTORES A LOS QUE APLICA

Disponemos de una suite completa de Aplicaciones para Productores / Agricultores (AgroGEST), Almacenes Hortofrutícolas (ParcelGEST) y para Distribuidores / Asesores Fitosanitarios (FitosGEST).

TECNOLOGÍAS

Nuestras aplicaciones están desarrolladas con tecnología **Angular** y **PWA** que permiten una carga rápida de todos los datos (imprescindible para la conexión con Magrama), poder trabajar sin conexión a Internet desde el campo y desde cualquier tipo de dispositivo (PC, tablet, móvil...).

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

Sincronización con Magrama en tiempo real – Con actualizaciones diarias de los productos con registro para el Cuaderno de Campo. Incluye alertas por errores en dosis o por incluir productos retirados / caducados.

Generación del Cuaderno de Campo de 1 solo click – Conforme al modelo del Ministerio: olvídate de hacerlo a mano y de cometer errores.

MultiDispositivo: Controla tu finca desde móvil, tablet o PC, sea donde sea las 24h – Evitarás tomar nota en tu libreta y luego pasarlo a Excel: ahorrarás mucho tiempo en tu gestión diaria. Haz fotos y vídeos.

Elimina el Papel – Genera los Contratos de Compra, los Partes de Cuadrillas, las Visitas a tus clientes y los Tratamientos Fitosanitarios sin necesidad de papel. Olvídate de tener que gestionar todos estos documentos.

Visualiza tus fincas con Mapas Interactivos basados en SIGPAC.

DEMANDA DE MERCADO

- **Agricultores:** necesitan ejercer un mayor control sobre costes de sus fincas, identificar las causas de pérdidas (ej fugas agua), cumplir con trámites legales para conseguir ayudas (ej Cuaderno Campo), mayor comodidad y seguridad (copias seguridad en nube), más eficientes (eliminación papel)...

- **Almacenes:** en plena campaña deben ser muy eficientes en su operativa, por lo que huyen cada vez más del papel o de duplicidades administrativas (ej contratos de compraventa en tablet, envío datos GPS de la finca a cuadrilla, evitar los partes de trabajo en papel, etc), y su gestión documental.

- **Distribuidores Fitosanitarios:** crear Cuadernos de Campo de forma segura, fácil y sin errores que supongan un incumplimiento de cara al Ministerio.

MERCADO POTENCIAL

Las nuevas tecnologías en el sector agrícola han venido para quedarse.

Los procesos manuales que no aportan ningún valor y que además consumen mucho tiempo, se verán sustituidos por procesos automatizados mucho más rápidos, seguros, eficientes y cómodos.

De esta forma el tiempo se puede dedicar a otras tareas realmente importantes para el negocio y que generan valor para sus clientes.

Además, con el paso del tiempo, las exigencias de los distintos organismos oficiales irán aumentando, lo que generará mayor complejidad para su cumplimiento.

DATOS DE LA EMPRESA

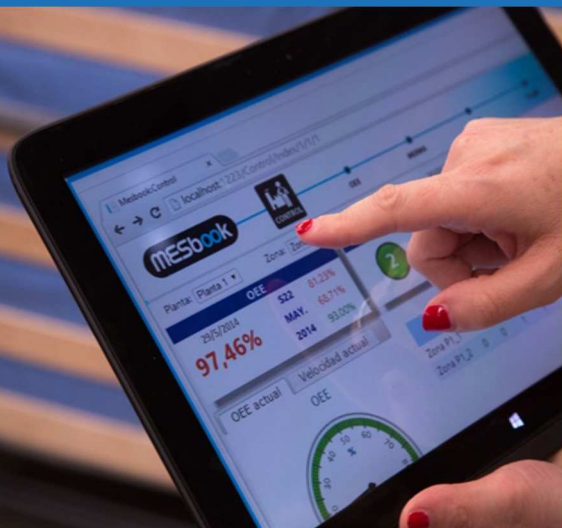
Dirección postal: Plaza Escuelas Pías 2, pta. 3—46701 Gandía (Valencia)

Teléfono: +34 699 938 913 / 96 284 30 32

E-mail: info@locatec.es / comercial@locatec.es

Personas de contacto:

- Salvador Rodrigo Cuñat, Gerente
- Iván Lütolf, Comercial



MESBOOK



Sistema de Gestión de Fábricas en Tiempo Real que interconecta todos los actores de la fábrica: Máquinas, Personas, Productos, ERP con departamentos: Producción, Productividad/Mejora, Calidad, Costes, Almacén, RRHH, Mantenimiento, etc. MESbook cruza todos estos datos e identifica los agujeros de coste, productividad y calidad sobre los que actuar, tomar decisiones y fabricar **MÁS, MEJOR y MÁS BARATO.**

www.mesbook.com

SECTORES A LOS QUE APLICA

Producto estándar adaptable a cualquier tipo de industria, sea cual sea su nivel de implantación tecnológica o casuística. **Trabajamos en más 40 empresas de 12 sectores distintos** (alimentación, farmacéutico, cosmético, automoción, plástico, envase y embalaje, cerámico, entre otros) **que están experimentando mejoras de hasta el 40% de su EBITDA.**

TECNOLOGÍAS

BIG DATA, Cloud, Inteligencia Artificial (IA), Internet de las Cosas (IoT)/ Internet de las Máquinas (IoM), Comunicación Machine to Machine (M2M)/Device to Device (D2D), Machine Learning. Es el único producto del mercado de la Industria 4.0. que mide en Euros y a golpe de click el dinero que se gana o se pierde en una fábrica en tiempo real.

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

MESbook es un **Sistema Ciberfísico que interconecta y gestiona en tiempo real todos los actores de las fábricas.** ¿Cómo lo hacemos? Con una aproximación 100% pragmática basada en cuatro pilares:

- 1- **Amplio know-how industrial:** Hemos combinado nuestros 20 años de experiencia en fábricas con tecnología para crear esta potente herramienta.
- 2- **Producto más avanzado del mercado:** multiplanta, inteligente, autoadaptativo, colaborativo, 100% web y cloud. Permite conocer en Euros el coste real del producto y desviaciones en tiempo real.
- 3- **Servicio al cliente siempre orientado a la mejora:** MESbook no se queda sólo en instalar un software. Acompañamos con formación continua y planes de mejora.
- 4- **ROI Inmediato:** Gracias al modelo de negocio Pago Por Uso, sin extras, actualizaciones incluidas, adaptable y modular.

DEMANDA DE MERCADO

Las fábricas actuales (desde la planta hasta la dirección) operan con sistemas fundamentalmente antiguos y no interconectados y existe una ausencia de información de calidad: concreta, cuantificada, localizada y a tiempo real.

MESbook responde a esta demanda como sistema robusto, Inteligente, Interactivo, Autoadaptativo, Interconectado con toda la fábrica, Colaborativo, SaaS (100% web), Predictivo y Experto diseñado para generar soluciones concretas a problemas reales en la planta de producción de cualquier fábrica.

MERCADO POTENCIAL

Queremos llevar la tecnología puntera a “la clase media de las fábricas”, las PYMES industriales, puesto que son aquellas que enfrentan mayores retos frente a baja productividad, tasas de competitividad, sistemas no robustos, inversiones innecesarias y falta de información sobre costes reales en la planta de producción.

Nuestros clientes están mejorando hasta un 40% su EBITDA, con un ROI del 100% en el corto plazo, gracias a los ahorros conseguidos por la incorporación de MESbook como herramienta de gestión de su fábrica: 10% mejora de Productividad, 20% reducción de mermas de materia prima, semielaborados y producto final, y 20 % reducción de no conformidades de Calidad. Así mismo genera ahorros medios superiores a 50.000 € año en costes indirectos relacionados con la producción: administrativos y análisis.

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: Plaza del Poeta Vicente Gaos, 5. 46021, Valencia.

Teléfono: (+34)96 008 99 83

E-mail: info@mesbook.com

Personas de contacto:

- Fernando Molinuevo, CEO
- Diego Sáez de Eguílaz, CMO
- Pablo Rodriguez, CTO



POTATO MARKET



Potato Market es un paso adelante en el sector profesional de la patata. Hemos creado el primer portal de comercio profesional de patata a través de internet. Somos la manera fácil, segura y rápida de realizar transacciones transparentes en el mercado profesional de la patata.

www.potatomarket.com

SECTORES A LOS QUE APLICA

Agricultura, productos frescos (patata).

TECNOLOGÍAS

Plataforma online para realizar transacciones en el comercio profesional de patatas.

DESCRIPCIÓN DE LA TECNOLOGÍA

- Aplicación web para cualquier dispositivo electrónico (ordenador, móvil o Tablet)
- **Soluciones software** para la gestión de usuarios y gestión de ofertas y demandas de patata.
- **Otros soluciones** como: PotatoMarket cuenta con la aplicación integrada del servidor COFACE para medir el grado de riesgo de la transacción entre ambas partes. Califica a la parte compradora para aplicándole un ratio de riesgo de pago según su base de datos especializada. Esta información es clave para el vendedor a la hora de rechazar o aceptar la oferta.
- Comercio de la plataforma regulado por la normativa RUCIP.

DEMANDA DE MERCADO

- Los agricultores que eligen PotatoMarket ganan en **agilidad, transparencia y alcance**: sus ofertas de patatas están disponibles 24/7 para cualquier interesado, gracias a www.potatomarket.com
- Gracias al nuevo modelo de negocio online que presentamos se terminó el miedo por desconocimiento que se está produciendo en los mercados profesionales de la patata actuales. Los operadores establecen sus reglas del juego para la comercialización de sus lotes: eligen precio, cantidades y condiciones. Estas serán prioritarias durante todo el proceso.

MERCADO POTENCIAL

- Un nuevo modelo de negocio completamente adaptado a los usos y normas aplicados en el sector actual. Mismos criterios de identificación de cosechas (CNIPT), mismas normas de calidad (EUROCELP), mismos medios de pago y transporte, garantías jurídicas y económicas redobladas (CONTRATOS DIGITALES), formas de aseguramiento de pago (COFACE), mismas formas de resolución de conflictos (RUCIP).
- Todos los agricultores que estén dispuestos a dar un paso adelante en sus negocios están invitados a la **transformación digital** con www.potatomarket.com.

DATOS DE LA EMPRESA

Dirección postal: Apartado de correos 222,
02080 Albacete

Teléfono: +34 648 602 955

E-mail: info@potatomarket.com

Personas de contacto:

- Ángel Muñoz Director general
- Antonio Carrión, Project Manager